

Business Analyst (m/w/d) für DACH Region



Asid Bonz ist Teil der Medline Gruppe. Medline ist mit 27.000 Mitarbeitern weltweit eines der führenden Unternehmen im Gesundheitswesen. Zu unseren Kunden zählen nicht nur renommierte Krankenhäuser und Kliniken, sondern auch Sanitätshäuser, Apotheken und Händler. Wir bieten ein umfangreiches Produktsortiment von Verbrauchsmaterialien für den Anästhesie -, Chirurgie -, Urologie sowie Stationsbereich, um die Patientenversorgung und damit die Lebensqualität der Menschen nachhaltig zu verbessern.

Als Business Analyst Sales DACH tragen Sie als Mitglied des Vertriebsteams zur Commercial Excellence im Bereich Vertrieb bei. Sie begleiten, erstellen und analysieren finanzielle sowie kommerzielle Daten und bereiten Reports für die Vertriebsmitarbeiter auf. Sie tragen so zur Förderung und Erreichung der Vertriebsziele bei. Sie arbeiten zusammen mit einem Business Analysten, der an Sie berichtet. Sie berichten direkt an den VP Sales & Marketing DACH.

Ihre Aufgaben:

- Erstellung und Aufbereitung von regelmäßigen Sales Reports für den Vertrieb
- Analyse der Umsatzzahlen und Vorschlag von Maßnahmen zur Maximierung der Umsätze und der Margen
- Ad-hoc Umsatzanalysen und Abweichungsanalysen für VP Sales & Marketing, Account Manager und Produktspezialisten
- Vorbereitung des jährlichen Sales & Marketing-Budgets und des unterjährigen Sales-Forecasts in Zusammenarbeit mit dem VP Sales & Marketing
- Teilnahme an Business Reviews im europäischen Headquarter einschließlich Präsentation der Umsatzzahlen und -analysen
- Regelmäßiges Review der CRM -Eingaben des Außendienstes einschließlich Gap-Analysen der eingegebenen CRM-Forecast Zahlen im Vergleich zu den aktuellen Umsätzen
- Administrative Verwaltung der Außendienststrukturen im unternehmensinternen Sales Force Alignment-Programm sowie der dazugehörigen Stammdaten im ERP-System, regelmäßiges Review der Potenziale und bedarfsweise Anpassung der Gebietsstrukturen
- Sicherstellung der akkuraten Umsatzzuordnung auf die einzelnen Außendienst-Mitarbeiter, einschließlich des Buchens von Warenstromanalysen der Einkaufsgemeinschaften auf einzelne Kunden
- Monatliche Berechnung der Sales Prämien und Abstimmung der Rückstellungen mit der Finanzabteilung
- Onboarding von neuen Mitarbeitern, Einführung in die Medline Vertriebszahlenwelt, CRM-Prozesse, Prämiensystem

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsinformatik oder eines fachnahen Bereiches, ersatzweise abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung, idealerweise in einem Vertriebsunternehmen
- Sehr gute analytische Fähigkeiten und mathematisches Verständnis
- Kommunikationsgeschick und Konfliktfähigkeit
- Hohe Durchsetzungskraft
- Selbstständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohe Flexibilität und Belastbarkeit
- Hohe Integrität & soziale Kompetenz
- Erweiterte Excel-Kenntnisse sowie hohe Affinität für IT Systeme
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Nachweisbare Kenntnisse zu Analyse- und Reporting-Systemen (z. B. Tableau, MS PowerBI, MicroStrategy)
- Praktische Erfahrung mit CRM (Salesforce, Microsoft Dynamics CRM)

Was wir Ihnen bieten:

- Betriebliche Altersvorsorge – Weil uns eine gute Versorgung im Alter am Herzen liegt, übernehmen wir für Sie die Beiträge zur unternehmenseigenen betrieblichen Altersvorsorge
- 30 Tage Urlaub – Weil bei uns auch die persönliche Entfaltung im Fokus steht
- Unbefristeter Arbeitsvertrag – Weil wir unsere Mitarbeiter schätzen und auf langfristige Partnerschaften setzen
- Sorgfältige Einarbeitung – Ein individuell zugeschnittener Einarbeitungsplan und feste Ansprechpartner sind für uns selbstverständlich
- Vielfältige Weiterbildungsangebote – Wir bieten Ihnen u.a. einen LinkedIn Learning Zugang
- Wir feiern unsere Erfolge – Bei regelmäßigen Teamtagungen oder Firmenfesten
- Profitieren Sie ebenfalls von Angeboten wie Jobrad und Corporate Benefits

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres möglichen Eintrittstermins per E-Mail an Asidbonz-Bewerbung@medline.com

Für Rückfragen steht Ihnen Frau Yalcinkaya gerne unter der Telefonnummer +49 (0) 7032 9562-24 zur Verfügung.